



**УПРАВЛЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО ЗАКАЗА
ХАНТЫ-МАНСИЙСКОГО АВТОНОМНОГО ОКРУГА-
ЮГРЫ**

*628006, г. Ханты-Мансийск, ул. Мира, 14А
Ханты-Мансийский автономный округ – Югра
Тюменская область*

*Телефон: (34671) 64-901
Факс: (34671) 64-902
E-mail: uaz@admhmao.ru*

ПРИКАЗ

№ 31

от «19» сентября 2008 г.

Об утверждении Методики определения начальной (максимальной) цены государственного контракта при размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных нужд Ханты – Мансийского автономного округа – Югры путем проведения торгов, запроса котировок

В целях эффективного использования средств бюджета и внебюджетных источников финансирования, совершенствования деятельности органов государственной власти и органов местного самоуправления в сфере размещения заказов, предотвращения коррупции в сфере размещения заказов (ч. 1 ст.1 от 21.07.2005 г. № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд»), и на основании Положения об Управлении государственного заказа Ханты-Мансийского автономного округа – Югры, утвержденного постановлением Правительства Ханты-Мансийского автономного округа – Югры от 22.01.2007 г. № 7-п,

ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Утвердить и ввести в действие с 10 октября 2008 года Методику определения начальной (максимальной) цены государственного контракта при размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных нужд Ханты-Мансийского автономного округа – Югры путем проведения торгов, запроса котировок (приложение № 1 к настоящему приказу).
2. Контроль за выполнением настоящего приказа возложить на заместителя

начальника Управления государственного заказа автономного округа А.Ф. Савоськина.

Начальник Управления

Л.В. Гегина

**МЕТОДИКА ОПРЕДЕЛЕНИЯ НАЧАЛЬНОЙ (МАКСИМАЛЬНОЙ) ЦЕНЫ
ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРАКТА ПРИ РАЗМЕЩЕНИИ ЗАКАЗОВ НА ПОСТАВКИ
ТОВАРОВ, ВЫПОЛНЕНИЕ РАБОТ, ОКАЗАНИЕ УСЛУГ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ
НУЖД ХАНТЫ-МАНСИЙСКОГО АВТОНОМНОГО ОКРУГА – ЮГРЫ
ПУТЕМ ПРОВЕДЕНИЯ ТОРГОВ, ЗАПРОСА КОТИРОВОК**

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Методика определения начальной (максимальной) цены государственного контракта при размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных нужд Ханты-Мансийского автономного округа – Югры путем проведения торгов, запроса котировок (далее – Методика) разработана в целях формирования единого подхода к определению начальной (максимальной) цены контракта при размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных нужд Ханты-Мансийского автономного округа – Югры путем проведения торгов, запроса котировок.

1.2. Настоящая Методика предназначена для использования заказчиками¹ при размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных нужд, за исключением случаев размещения заказов на выполнение строительно-монтажных, ремонтно-строительных и проектно-изыскательских работ.

1.3. Настоящая Методика может применяться муниципальными заказчиками Ханты-Мансийского автономного округа – Югры (далее – заказчики), с учетом специфики размещения муниципального заказа.

**2. УСЛОВИЯ ОПРЕДЕЛЕНИЯ НАЧАЛЬНОЙ (МАКСИМАЛЬНОЙ)
ЦЕНЫ КОНТРАКТА**

2.1. Определение начальной (максимальной) цены государственного и муниципального контракта (далее – контракт) осуществляется заказчиками. Для определения начальной (максимальной) цены контракта заказчики вправе привлекать отраслевые органы власти, экспертов, в том числе в области предмета размещения заказа, а также консалтинговые организации, с учетом положений настоящей Методики.

2.2. Определение заказчиками начальной (максимальной) цены контракта при размещении государственного заказа осуществляется исходя из предмета контракта и применяемого способа размещения заказа:

2.2.1. При размещении заказов на поставку товаров определение начальной (максимальной) цены контракта производится на основе:

2.2.1.1. рыночной стоимости поставляемых товаров;

¹ В настоящей методике под понятием Заказчики понимаются:

- государственные органы автономного округа, а также бюджетные учреждения, иные получатели средств бюджета автономного округа, уполномоченные органами государственной власти автономного округа на размещение заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг за счет бюджетных средств и внебюджетных источников финансирования автономного округа;

- органы местного самоуправления, а также бюджетные учреждения, иные получатели средств бюджета автономного округа, уполномоченные органами местного самоуправления на размещение заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг за счет бюджетных средств и внебюджетных источников финансирования автономного округа, в части, урегулированной п.5 Положения о порядке взаимодействия уполномоченного органа и государственных заказчиков, утвержденного постановлением Правительства автономного округа от 20 апреля 2006 г. №86-п (в ред. от 22.02.2008г.).

2.2.1.2. стоимости товаров-аналогов с последующей корректировкой характеристик и комплектности товара;

2.2.1.3. параметрических методов².

2.2.2. При размещении заказов **на оказание услуг** определение начальной (максимальной) цены контракта производится на основе:

2.2.2.1. рыночной стоимости оказываемых услуг;

2.2.2.2. калькуляции затрат оказываемых услуг;

2.2.2.3. стоимости контрактов-аналогов с последующей корректировкой характеристик услуг, учета инфляции;

2.2.3. При размещении заказов **на выполнение работ** определение начальной (максимальной) цены контракта производится на основе сметной стоимости выполняемых работ, с использованием удельных показателей. При этом заказчиками должны учитываться особенности, указанные в настоящей Методике.

2.2.3.1. Расчет начальной (максимальной) цены контракта при размещении заказа на выполнение **строительно – монтажных, ремонтно – строительных, проектно – изыскательских работ** определяется в соответствии с «Методикой определения начальной (максимальной) цены государственного контракта на выполнение строительно-монтажных, ремонтно – строительных и проектно – изыскательских работ, финансируемых за счет средств бюджета автономного округа – Югры», утвержденной постановлением Правительства Ханты-Мансийского автономного округа – Югры от 22.07.2008 г. №155-п.

2.2.3.2. Особенности определения начальной (максимальной) цены контракта при размещении заказов **на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ** указаны в подразделе 5.2. настоящей Методики.

2.2.4. При размещении заказа на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг, которые соответственно производятся, выполняются, оказываются не по конкретным заявкам заказчика, для которых есть функционирующий рынок, расчет начальной (максимальной) цены контракта в отношении данных товаров, услуг осуществляется на основе рыночной стоимости, в отношении работ – на основе стоимости аналогов с последующей корректировкой.

2.2.5. Начальная (максимальная) цена контракта должна устанавливаться на уровне действующих цен периода исполнения контракта. В зависимости от особенностей предмета и условий контракта, а также применяемого способа размещения заказа для расчета начальной (максимальной) цены контракта, может использоваться планируемая дата публикации извещения о размещении заказа, дата истечения срока подачи заявок на участие в торгах, запросе котировок, дата заключения контракта, даты поставки товара, оказания услуг, выполнения работ, либо даты завершения этапов выполнения контракта.

2.2.6. Источниками информации для определения начальной (максимальной) цены контракта могут являться:

2.2.6.1. Сведения о действующих ценах, полученные в результате изучения рынка необходимых товаров, работ, услуг;

2.2.6.2. Сведения о справочных ценах на товары, работы, услуги, публикуемые в:

- а) справочниках уполномоченного на то органа власти Ханты-Мансийского автономного округа – Югры;
- б) каталогах, бюллетенях, издаваемых российскими и зарубежными поставщиками, производителями, исполнителями, подрядчиками;
- в) российских и зарубежных информационно-справочных бюллетенях о ценах на основные товары, работы, услуги, выпускаемых в печатной и электронной форме или размещаемых в сети «Интернет»;

² Параметрический метод применяется при недоступности информации о действующих и справочных ценах на товары с требующимися техническими характеристиками, но при наличии сведений о ценах на однотипные виды товаров, у которых один основной параметр (характеристика) является существенным для заказчика (например, вес, мощность, производительность, скорость и т.п.), и при этом данный параметр является ключевым для определения уровня цен на данный товар.

- г) специализированных журналах, статистических и аналитических обзорах, других печатных и Интернет-изданиях.

2.2.6.3. Данные о ценах, предложенных поставщиками, исполнителями аналогичных или сходных видов товаров, работ, услуг, участвовавшими в прошедших торгах, запросах котировок, на основании сведений, содержащихся в реестрах контрактов, протоколах ранее проведенных торгов, запросов котировок и иных документах.

2.2.6.4. Данные, содержащиеся в отраслевых нормативных справочниках.

2.2.7. Информация, согласно пункту 2.2.6.3 настоящей Методики (далее ссылки на разделы, подразделы, пункты и подпункты относятся исключительно к настоящей Методике), о действующих ценах, предлагаемых поставщиками, производителями, исполнителями, должна использоваться после получения на ее основе средних значений, отражающих уровень цен, сложившихся на рынках определенного товара, работ, услуг, которые являются предметом размещения заказа.

2.2.8. Данные о справочных ценах могут использоваться после введения региональных, инфляционных и других поправок.

2.2.9. Сведения, содержащиеся в реестрах контрактов, протоколах ранее проведенных торгов, запросов котировок и иных документах могут применяться после корректировки с учетом объемов, сроков и условий выполнения контракта, способа размещения заказа, а также инфляционного изменения цен.

2.2.10. Данные отраслевых нормативных справочников могут использовать после корректировки на основе отраслевых индексов.

2.3. Определение начальной (максимальной) цены контракта рекомендуется проводить с использованием методов, изложенных в настоящей Методике, а также путем комбинации двух и более методов.

2.4. Порядок определения начальной (максимальной) цены контракта на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг с использованием методов, указанных в пунктах 2.2.1 – 2.2.4, приведен в разделах 3-5.

2.5. При определении начальной (максимальной) цены контракта должны также учитываться условия контракта, установленные заказчиком, если для их исполнения требуются дополнительные затраты со стороны поставщика, подрядчика, исполнителя. К числу условий, учитываемых при расчете начальной (максимальной) цены контракта, могут относиться, например:

- 2.5.1. сроки (периоды) поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг;
- 2.5.2. место поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг;
- 2.5.3. срок и условия оплаты поставок товаров, выполнения работ, оказания услуг;
- 2.5.4. размер обеспечения исполнения контракта

2.6. В случае если предметом контракта предусматривается выполнение (оказание) дополнительных работ (услуг) (сборка, монтаж, пуско-наладка и т.п.), связанными с увеличением расходов поставщиков, подрядчиков, исполнителей соответственно на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг, заказчик должен соразмерно увеличить начальную (максимальную) цену контракта.

2.7. При размещении заказа путем проведения открытого аукциона на поставку товаров, оказание услуг в условиях высоко конкурентных рынков (поставка компьютерного оборудования, медикаментов, оказание коммунальных услуг, охранных услуг и т.п.) или при проведении повторных торгов, за исключением открытого аукциона в электронной форме, исходную величину начальной (максимальной) цены контракта рекомендуется увеличивать на величину понижения начальной (максимальной) цены контракта («шаг аукциона») – 5%. Заказчик должен подтвердить наличие высоко конкурентных рынков, представлением не менее 5 предложений поставщиков, исполнителей аналогичных или сходных видов товаров, услуг.

2.8. Расчет начальной (максимальной) цены контракта должен производиться с учетом или без учета расходов на перевозку, страхование, уплату таможенных пошлин, налогов и других обязательных платежей. Налог на добавленную стоимость (далее – НДС) рассчитывается по

действующим ставкам, установленным для соответствующего вида товаров, работ и услуг, за исключением освобожденных от уплаты НДС. Информация о ставках НДС, использованных при расчете начальной (максимальной) цены контракта, или их отсутствии, указывается в извещении о размещении заказа.

3. ПОРЯДОК ОПРЕДЕЛЕНИЯ НАЧАЛЬНОЙ (МАКСИМАЛЬНОЙ) ЦЕНЫ Контракта при размещении заказов на поставку товаров

3.1. Определение начальной (максимальной) цены контракта на основе рыночной стоимости поставляемых товаров

3.1.1. Определение начальной (максимальной) цены контракта на поставку товаров на основе их рыночной стоимости производится на основе анализа цен на товары разных производителей, отвечающие обязательным требованиям заказчика к функциональным и качественным характеристикам, потребительским свойствам товара. За основу расчета принимаются цены на товары, соответствующие обязательным требованиям, установленным заказчиком: сроки годности, сроки и объемы гарантии качества товара и др.

3.1.2. Для определения начальной (максимальной) цены контракта рекомендуется использовать не менее трех моделей (видов) товара разных производителей, входящих в ценовую группу, отвечающую финансовым возможностям заказчика. По возможности рекомендуется выбирать товары, выпускаемые ведущими производителями. При наличии существенных различий в ценах на поставку сходных моделей (видов) товара разных производителей, в том числе иностранных (более 25% цены товара), решение о выборе моделей для расчета начальной (максимальной) цены контракта рекомендуется принимать исходя из:

3.1.2.1. степени соответствия качественных характеристик (свойств) товара потребностям заказчика;

3.1.2.2. финансовых возможностей заказчика.

3.1.3. При определении начальной (максимальной) цены контракта на поставку товаров, изготавливаемых по заказу, рекомендуется использовать цены трех или более производителей, специализирующихся на изготовлении товаров, требующихся заказчику.

3.1.4. Использование цен на одну модель (вид) товара при расчете начальной (максимальной) цены контракта возможно в следующих случаях:

3.1.4.1. при размещении заказа на поставку или изготовление товаров, выпускаемых единственным производителем. Заказчик должен представить документы подтверждающие, что данные товары выпускаются единственным производителем;

3.1.4.2. при определении начальных (максимальных) цен контрактов, заключаемых по результатам аукционов и запроса котировок, при условии, что используемая модель указана в технических требованиях;

3.1.4.3. при закупке малоценной продукции путем аукциона или запроса котировок, при условии, что выбранная модель полностью отвечает требованиям технических спецификаций.

3.1.5. Определение начальной (максимальной) цены контракта в соответствии с пунктом 3.1.4 возможно только при соблюдении требования, установленного в пункте 2.5.

3.1.6. При сборе данных о ценах на товары рекомендуется основываться на ценах, предлагаемых тремя или более поставщиками, осуществляющими поставку товаров разных производителей в соответствии с требованиями заказчика. По возможности, рекомендуется использовать цены поставщиков, занимающих ведущее положение на рынке или специализирующихся на поставке закупаемых видов товаров.

3.1.7. Определение начальных (максимальных) цен контрактов на поставку сложных технических средств иностранного производства, поставляемых преимущественно по заказам, рекомендуется проводить на основе действующих цен официальных поставщиков, уполномоченных осуществлять реализацию товара на территории Российской Федерации.

3.1.8. В тех случаях, когда прием заказов на изготовление или поставку товаров производится непосредственными производителями товаров без участия поставщиков, могут использоваться установленные производителями цены.

3.1.9. Сведения о моделях (видах) товаров, их производителях и поставщиках, а также об установленном ими уровне цен можно получить в сети «Интернет», справочных и печатных изданиях и каталогах, а также в реестрах контрактов, протоколах ранее проведенных торгов, запросов котировок, заявках участников по прошедшим торгам.

3.1.10. Цены, содержащиеся в сети «Интернет», справочных изданиях, а также в реестрах контрактов, протоколах ранее проведенных торгов, запросов котировок и иных документах за последние два – три года должны использоваться для определения начальной (максимальной) цены контракта с поправкой на инфляцию на основе соответствующего федерального отраслевого и (или) регионального индекса-дефлятора. Для получения более точных результатов расчета начальной (максимальной) цены контракта на поставку товаров рекомендуется использовать действующие цены, получаемые путем сбора информации.

3.1.11. Сбор информации о действующих ценах осуществляется путем:

3.1.11.1. получения прейскурантов (прайс-листов) с указанием срока действия указанных цен по факсимильной связи, электронной почте или личном посещении поставщиков, а при отсутствии возможности их получения - записи цен, указанных на ценниках торговых организаций, с последующим подтверждением правильности цен подписью продавца;

3.1.11.2. телефонного опроса поставщиков с фиксацией в опросном листе официального наименования поставщика, Ф.И.О. и должности лица, сообщившего цену товара, срока действия цены (и предполагаемого срока ее изменения, по возможности), даты и времени проведения опроса, Ф.И.О. и должности лица, проводившего опрос;

3.1.11.3. использования цен, приводимых на Интернет-сайтах поставщиков, по возможности, с последующим их подтверждением путем телефонных опросов.

3.1.12. Сбор информации о действующих ценах рекомендуется осуществлять путем комбинации способов, указанных в пунктах 3.1.11.1 - 3.1.11.3.

3.1.13. При размещении заказа на поставку товаров иностранного производства, закупаемых за рубежом, информация о действующих ценах (или подтверждение цен, указанных на Интернет-сайтах) может быть получена путем направления письменных запросов поставщикам, занимающим лидирующее положение на зарубежном рынке закупаемых товаров. Запрос цен рекомендуется производить исходя из условий (базиса) поставки СІР (ближайший для заказчика таможенный терминал) или других условий, обозначенных в соответствии с требованиями ИНКОТЕРМС-2000, с учетом страхования груза на период его транспортировки до пункта назначения. В запросе указывается отсутствие каких-либо обязательств по покупке товара со стороны заказчика.

3.1.14. Сбор данных о ценах производится в соответствии с комплектацией товара, предусмотренной техническими спецификациями. При размещении заказа на поставку товаров, оснащаемых приборами и другими техническими средствами, не входящими в стандартную комплектацию, предлагаемую поставщиками (например, специализированные передвижные лаборатории), может производиться сбор данных о ценах на отдельные составные элементы, входящие в требуемую комплектацию.

3.1.15. Сведения, полученные в результате сбора информации, заносятся в Таблицу цен расчета начальной (максимальной) цены контракта (Таблица 1 для расчета начальной (максимальной) цены контракта на поставку стандартных товаров без дополнительной комплектации, Таблица 2 для расчета начальной (максимальной) цены контракта на поставку товаров, подлежащих комплектации (Приложение №1)).

3.1.16. Формирование Таблицы 1 и Таблицы 2 производится в соответствии со следующими рекомендациями:

3.1.16.1. Число колонок таблиц устанавливается в соответствии с количеством моделей товара, выбранных для расчета начальной (максимальной) цены контракта (не менее трех моделей каждого наименования товара). При использовании одной модели товара для расчета начальной

(максимальной) цены контракта, согласно п. 3.1.4, в таблице формируется одна колонка. Каждая колонка разделяется на столбцы по числу поставщиков (минимум – три), отобранных для получения информации о ценах, и включает дополнительный столбец для расчета среднего уровня цен каждой модели товара. Каждому поставщику присваивается порядковый номер, который указывается в заголовке столбца таблицы. Наименования поставщиков и их контактные данные указываются в сноске к таблице.

3.1.16.2. При размещении заказа на поставку стандартных товаров рекомендуется использовать Таблицу 1 для фиксирования следующих сведений:

- а) информация о закупаемых товарах:
 - наименования, основные технические характеристики, по соответствию которым были выбраны модели товара для расчета начальной (максимальной) цены контракта (строка «Наименование товара, технические характеристики»);
 - количество закупаемого товара (количество единиц измерения) каждого наименования (позиции) (строка «Количество единиц товара»);
 - наименования моделей товара, выбранных для расчета начальной (максимальной) цены контракта, а также их фирм-производителей (строка «Модель, производитель»).
- б) информация о ценах на товары:
 - единичные цены (цены за единицу измерения) товара каждого наименования (строка «Цена за единицу товара»);
 - итоговые цены на весь объем закупаемого товара каждого наименования (каждой позиции) (строка «Итого»);
- в) стоимость доставки, если предусмотрена техническими требованиями, указывается для товаров, в стоимость которых она не включена (строка «Стоимость доставки»);
- г) другая информация:
 - дополнительные сведения, если они необходимы для расчета начальной (максимальной) цены контракта;
 - даты сбора информации о ценах;
 - источники информации о ценах;
- д) Ф.И.О и должность лица, получившего указанные сведения.

3.1.17. При размещении заказа на поставку технических средств, предусматривающую, например, специальную комплектацию, поставку запасных частей, техническое обслуживание, другие услуги или работы, в таблицу расчета начальной (максимальной) цены контракта могут включаться следующие сведения (Таблица 2):

3.1.17.1. цены за единицу товара каждого наименования (в базовой или иной единой для всех моделей комплектации), если предусмотрено;

3.1.17.2. стоимость элементов комплектации, в том числе дополнительных;

3.1.17.3. стоимость комплектов запасных частей, расходных материалов и т.п. (если предполагается их поставка в рамках контракта);

3.1.17.4. стоимость технического обслуживания (если предполагается его предоставление в рамках контракта);

3.1.17.5. стоимость дополнительных сроков или объемов гарантии качества товара (если предусмотрено контрактом);

3.1.17.6. стоимость предоставления сопутствующих и других услуг, выполнения работ (если предусмотрено контрактом).

3.1.18. При размещении заказа на поставку двух и более наименований товаров перед каждой новой графой с информацией о следующем товаре при необходимости могут включаться заголовки, содержащие порядковые номера поставщиков.

3.1.19. При размещении заказа с поставкой товаров из-за границы на условиях, предусматривающих выплату поставщиком таможенных пошлин, налогов и сборов,

установленных законодательством Российской Федерации, в таблицу может добавляться соответствующая дополнительная строка.

3.1.20. Определение начальной (максимальной) цены контракта производится на основе средней стоимости включенных в таблицу моделей (видов) товаров. Расчет начальной (максимальной) цены контракта при помощи таблиц может производиться следующими способами:

3.1.20.1. Если доставка товара получателю не предусмотрена или включена во все единичные цены товара, указанные в строке «Цена за единицу товара», расчет начальной (максимальной) цены контракта рекомендуется производить на основе средних арифметических значений единичных цен, рассчитанных для каждой модели товара, которые указываются в ячейках «Средняя» данной графы. При использовании Таблицы 2 средние арифметические значения рассчитываются для каждой модели товара в целом, включая все комплектующие и составляющие. Ячейки «Средняя» для отдельных элементов комплектации не заполняются. В столбцах «Средняя» графы «Итого» отражаются итоговые усредненные цены по позиции каждой модели товара, рассчитанные путем умножения средних единичных цен на количество закупаемых единиц (единиц измерения) товара (Пример 1).

Пример 1.

Категории	Цены / Поставщики				Сре дняя	Цены / Поставщики				Сре дняя	Цены / Поставщики				Средн ая
	...	...	...	...		...	...	...	...		...	...	...	...	
Кол-во ед. товара	5														
Цена за ед. товара (в тыс. руб.)	10	12	10	12	1	9,5	11	9,5	10	10	10	9,5	8,5	11	9,75
Итого (в тыс. руб.)	X	X	X	X	55	X	X	X	X	50	X	X	X	X	48,75

3.1.20.2. В тех случаях, когда стоимость доставки включена не во все цены на товары, предлагаемые поставщиками и используемые для оценки, заполнение Таблицы 1 и Таблицы 2 рекомендуется производить на основе средних арифметических значений стоимости всего объема поставки каждой модели товара, включающей стоимость доставки. В этом случае средние арифметические значения единичных цен модели товара не рассчитываются. Расчет стоимости всего объема закупаемого товара производится на основании единичных цен каждого опрошенного поставщика. Результаты расчетов указываются в строке «Итого». Строка «ИТОГО товары» используется для суммирования итоговых цен всех наименований (позиций) закупаемого товара, входящих в один лот или партию и используется при закупке двух и более наименований товара в рамках одного лота (контракта). При закупке одного наименования товара в строку «ИТОГО товары» переносятся данные строки «Итого». В строке «Стоимость доставки» в ячейки, относящиеся к поставщикам, не включившим стоимость доставки в цену товаров, включаются данные о стоимости доставки лота или партии товара. Остальные ячейки не заполняются. В строке «ИТОГО с доставкой» суммируются данные о ценах на закупаемые товары с данными о стоимости доставки. Цены на товары, изначально содержащие стоимость доставки, переносятся из строки «ИТОГО товары» в строку «ИТОГО с доставкой» без изменения. В ячейках «Средняя» строки «ИТОГО с доставкой» указываются средние арифметические значения итоговых цен на поставку лота или партии каждой модели товара, включая доставку. Полученные усредненные цены округляются до целых чисел. (Пример 2).

Пример 2

Категории	Цены / Поставщики (тыс. руб.)				Сре дня я	Цены / Поставщики (тыс. руб.)				Сре дня я	Цены / Поставщики (тыс. руб.)				Сре дня я	Начал ьная цена
	...	...	...	...		...	...	...	...		...	...	...	...		
Кол-во ед. товара	4															X
Цена за ед. товара	10	12	11	13	X	9,5	11	9	10	X	10	9	8.5	10	X	X
Итого	40	48	44	52	X	38	44	36	40	X	40	36	34	10	X	X
ИТОГО товары	40	48	44	52	X	38	44	36	40	X	40	36	34	40	X	X
Стоимость доставки	10					10		6	8			7	10	8		X
ИТОГО С доставкой	50	48	44	52	48, 5	48	44	42	48	45, 5	40	43	44	48	43, 75	48

3.1.20.3. За основу для расчета начальной (максимальной) цены контракта принимается наибольшая из рассчитанных средних цен. Полученное значение цены округляется до десятков. Использование наибольшей из средних цен товара расширяет спектр моделей и круг поставщиков – потенциальных участников торгов, запроса котировок, что необходимо для создания условий конкуренции и состязательности при размещении заказа.

3.1.21. Дальнейший расчет начальной (максимальной) цены контракта производится в соответствии с рекомендациями, изложенными в пунктах 2.5 – 2.8.

3.2. Определение начальной (максимальной) цены контракта на основе стоимости товаров-аналогов с последующей корректировкой

3.2.1. Начальные (максимальные) цены контрактов на размещение заказа на поставку товаров, изготавливаемых по заказам, могут определяться на основе цен на изготовление товаров-аналогов с последующей корректировкой на комплектацию в соответствии с требованиями, указанными в технических спецификациях. Для получения более точных результатов рекомендуется, по возможности, использовать сведения о нескольких товарах-аналогах, полученных от разных производителей или поставщиков.

3.2.2. Для фиксирования собранной информации и расчета начальной (максимальной) цены контракта может использоваться Таблица 3 (Приложение 1).

3.2.3. При формировании таблицы число колонок устанавливается в соответствии с числом выбранных моделей товаров-аналогов. Количество столбцов в каждой колонке определяется исходя из количества поставщиков и (или) источников информации о ценах на соответствующую модель товара-аналога.

3.2.4. При заполнении таблицы в графе «Стоимость товара-аналога» указываются цены на модели товаров-аналогов, предлагаемые разными поставщиками и (или) полученные из разных источников. В ячейке «средняя» каждой колонки указывается средние арифметические значения стоимости соответствующей модели товара-аналога.

3.2.5. В строках графы «Элементы, исключаемые из комплектации товара-аналога» указываются цены на элементы комплектации товаров аналогов, не требующиеся заказчику и подлежащие исключению из стоимости товара-аналога (если таковые имеются). В строках, соответствующих графе «Дополнительные элементы, включаемые в комплектацию товара» указываются элементы комплектации, не содержащиеся в товаре-аналоге, но предусмотренные техническими спецификациями и подлежащие включению в состав закупаемого товара (если таковые имеются). При невозможности получения сведений о ценах на каждый элемент из всех

используемых источников информации, могут использоваться данные, получаемые из одного источника (от одного поставщика).

3.2.6. В ячейках «средняя» указываются средние значения стоимости элемента, а при использовании ценовых данных из одного источника – сведения о его стоимости.

3.2.7. В графе «Стоимость товара-аналога в требуемой комплектации» указывается стоимость товара – аналога в комплектации соответствующей техническим спецификациям. Все ячейки данной графы заполняются только при заполнении всех ячеек граф «Элементы, исключаемые из комплектации товара-аналога» и «Дополнительные элементы, включаемые в комплектацию товара». В этом случае в ячейке «Средняя» указываются средние значения, рассчитанные на основе данных о ценах, полученных от каждого поставщика (источника). В других случаях заполнению подлежат только ячейки «Средняя», в которую записываются результаты расчета стоимости товаров-аналогов в требуемой комплектации на основе усредненных значений цен товаров-аналогов и элементов, исключаемых и дополнительно включаемых в его комплектацию.

3.2.8. В ячейке «Начальная цена» графы «Стоимость товара-аналога в требуемой комплектации» указывается единичная цена, используемая для расчета начальной (максимальной) цены контракта. При различиях усредненных цен на товары-аналоги, не достигающих 10% стоимости товара, для расчета начальной (максимальной) цены контракта выбирается наибольшая из рассчитанных средних цен. При различиях в ценах составляющих 10 и более процентов стоимости товара рассчитывается среднее арифметическое значение полученных усредненных цен.

3.2.9. В ячейке «Начальная цена» графы «Итого стоимость товара» указывается начальная стоимость всего объема закупаемого товара или партии, рассчитанная на основе данных, содержащихся в ячейке «Начальная цена» графы «Стоимость товара-аналога в требуемой комплектации» и количестве товара, указанном в графе «Количество единиц товара».

3.2.10. При необходимости в Таблицу 3 могут добавляться дополнительные строки, отражающие стоимость запасных частей, сопутствующих услуг, работ, дополнительных сроков и объемов гарантии качества товара и т.п., а также стоимость доставки, если таковая предусмотрена.

3.2.11. В ячейке «Начальная цена» графы «ИТОГО с доставкой» указывается итоговая начальная (максимальная) цена лота (контракта). Дальнейший расчет начальной (максимальной) цены контракта производится в соответствии с рекомендациями, изложенными в пунктах 2.5 – 2.8.

3.3. Определение начальной (максимальной) цены контракта на основе параметрических методов

3.3.1. Определение начальных (максимальных) цен контрактов может производиться на основе параметрических методов при поставке товаров, изготавливаемых по заказам, при недоступности информации о действующих и справочных ценах на товары с требуемыми техническими характеристиками, но при наличии сведений о ценах на однотипные виды товаров.

3.3.2. Определение начальной (максимальной) цены контракта на товары, уровень цен на которые предопределяется одним основным параметром, существенным для заказчика (например, вес, мощность, производительность, скорость и т.п.), может производиться путем расчета «удельной цены параметра» в соответствии с порядком, изложенным ниже. Данный метод расчета может использоваться при условии, что изменение основного параметра изделия не повлечет за собой принципиальных конструктивных изменений иных параметров товара с соответствующим изменением (увеличением, либо снижением) его стоимости.

3.3.3. Расчет показателя «удельной цены параметра» производится по следующей формуле:

$$Ц_{уд} = \frac{Ц}{П}$$

где: $Ц_{уд}$ – удельная цена параметра;
 $Ц$ – цена существующего товара;

P – величина основного параметра существующего товара.

3.3.3.1. На основе расчетного показателя «удельной цены параметра» определение цены нового товара производится по следующей формуле:

$$Ц_n = Ц_{уд} \cdot P_n$$

где:

$Ц_n$ – цена нового товара

P_n – требуемая величина основного параметра нового товара.

3.3.4. Для расчета начальной (максимальной) цены контракта с применением показателя «удельной цены параметра» рекомендуется использовать Таблицу 4 (Приложение 1). Таблица 4 заполняется на основе данных об однотипных моделях товара, различающихся между собой по величине одного основного параметра, выбранного заказчиком. В перечень моделей включаются товары, имеющие значения основного параметра, отличающиеся в сторону увеличения и (или) уменьшения, от требуемой заказчику величины.

3.3.5. В графе «Значение параметра» указываются величины основного параметра товара, характерного для моделей, включенных в перечень, а также нового товара, требующегося заказчику. В графе «Цена единицы товара» указываются цены товаров моделей, включенных в перечень. В графе «Количество» указывается количество единиц нового товара, требуемого заказчику.

3.3.6. Для определения цены нового изделия производится расчет удельной цены параметра товара путем деления единичной цены каждой выбранной модели товара на величину основного параметра и последующего вычисления средней арифметической этого показателя по избранной группе моделей товаров. Результаты расчета заносятся графу «Удельная цена параметра товара», среднее арифметическое значение включается в ячейку столбца «Среднее значение».

3.3.7. Ячейка «Цена единицы товара» столбца «Новый товар» заполняется путем умножения среднего значения показателя «Удельная цена параметра товара» на величину, указанную в ячейке «Значение параметра» столбца «Новый товар». Ячейка «Начальная (максимальная) цена контракта» в столбце «Новый товар» заполняется путем умножения величины, указанной в ячейке «Цена единицы товара» столбца «Новый товар», на значение ячейки «Количество» в том же столбце.

Пример. Необходимо определить начальную (максимальную) цену контракта на закупку 10 электродвигателей мощностью 75 кВт. Известны единичные цены реализуемых на рынке электродвигателей иной мощности: 50 кВт – 10000 рублей, 60 кВт – 13200 рублей, 90 кВт – 22500 рублей.

Начальная (максимальная) цена контракта на закупку 10 электродвигателей мощностью 75 кВт рассчитывается следующим образом:

$$75 \cdot \frac{10000}{50} + \frac{13200}{60} + \frac{22500}{90} \cdot 10 = 75 \cdot \frac{200 + 220 + 250}{3} \cdot 10 = 75 \cdot 223,3 \cdot 10 = 167475$$

Таким образом, устанавливаем, что начальная (максимальная) цена контракта на закупку 10 электродвигателей мощностью 75 кВт составляет 167475 рублей.

3.3.8. Для определения начальной (максимальной) цены контракта на поставку товаров, изготавливаемых на заказ, на основе данных о ценах однотипных товаров, различающихся между собой по величине двух и более параметров, может использоваться бальный метод.

3.3.9. При использовании бального метода, специалистами-экспертами производится отбор наиболее существенных параметров (характеристик), присущих искомому товару и товарам-аналогам, с учетом степени их влияния на функциональные/потребительские характеристики, свойства товара. Рекомендуется ограничить число выбираемых параметров до трех–четырех. Из

перечня товаров-аналогов выбирается базовая модель, обладающая параметрами (характеристиками), в наибольшей мере отвечающими требованиям заказчика.

3.3.10. Расчет цены нового изделия производится при помощи баллов, присуждаемых параметрам товаров, в следующей последовательности:

3.3.10.1. каждому отобранному параметру товара экспертным путем присуждается определенное количество баллов с учетом их значения для выполнения товаром определенных функций, а также роли в формировании цены товара. Сумма баллов, начисляемых каждому параметру, не должна превышать двадцать баллов;

3.3.10.2. присвоенное каждому параметру количество баллов суммируется по всем параметрам базовой модели товара. При этом общая сумма баллов, начисленных по всем избранным параметрам, не должна превышать величины, равной двадцати, умноженной на число параметров;

3.3.10.3. стоимость одного балла оценки параметров базового товара рассчитывается путем деления цены базового товара на сумму баллов его параметров;

3.3.10.4. изменение количества баллов, присуждаемых параметрам нового изделия по сравнению с базовой моделью товара, определяется экспертным путем;

3.3.10.5. цена нового изделия рассчитывается путем умножения присужденной ему суммы баллов на стоимость одного балла базовой модели товара.

Пример. Необходимо определить начальную (максимальную) цену контракта на электронный микроскоп с новыми, улучшенными параметрами. Стоимость базового микроскопа составляет 1 млн. рублей. Экспертами, совместно с заказчиками определена шкала балльной оценки основных параметров базового и нового (закупаемого) микроскопа:

Параметры	Базовая модель	Новая модель
№1 (увеличение)	10	20
№2 (вес)	15	20
№3 (дизайн)	10	10
Итого баллов	35	50

В этом случае начальная (максимальная) цена контракта на новый микроскоп составит:

$$\frac{1 \text{ млн. руб.}}{35} \times 50 = 1,429 \text{ млн. руб.}$$

3.3.11. Определение начальной (максимальной) цены контракта при размещении заказа на изготовление технически сложных, дорогостоящих крупных партий товаров с новыми характеристиками, отличными от имеющихся на функционирующем рынке, может производиться с использованием индексного метода. В силу трудоемкости, сложности проведения расчетов с применением данного метода, в том числе с помощью специальных программных продуктов, а также необходимости привлечения специалистов-экспертов в соответствующих областях знаний (инженеров, маркетологов, специалистов в области ценообразования), индексный метод применяется в особых, исключительных случаях, когда отсутствует возможность определения начальной (максимальной) цены контракта какими-либо иными методами.

3.3.12. Основой проведения расчетов при использовании индексного метода являются данные о нескольких товарах-аналогах, в наибольшей степени соответствующих техническим требованиям на заказываемую модель товара. Цены товаров-аналогов корректируются с учетом стоимости дополнительных параметров, требующихся заказчику (например, габариты, мощность, производительность, новые функции, др.).

3.3.13. Для определения цены искомого изделия производится построение параметрических рядов однотипных моделей товара, различающихся между собой по величине одного параметра, изменение которого требуется заказчику (например, производительность). Параметрический ряд составляет последовательный ряд цен моделей товара одного

производителя, отражающий изменения требующегося параметра товара. На основе параметрического ряда устанавливаются зависимости между изменением параметров товара и соответствующим ему изменением цен на единицу товара. Выявленные зависимости используются для определения цены нового товара, отвечающего требованиям заказчика.

3.3.14. Определение расчетной цены нового изделия может производиться с использованием следующих формул:

1)

$$Ц_n = Ц_б \cdot \sum K_i \cdot P_i$$

где:

$Ц_n$ – цена нового товара;

$Ц_б$ – цена базовой модели товара;

K_i – коэффициент изменения i -ого параметра нового товара по сравнению с базовым товаром;

P_i – коэффициент значимости i -ого параметра товара в их совокупности, устанавливающий на основе экспертных оценок в процентном отношении, либо в долях единицы, степень количественного изменения (снижения или повышения) данного параметра нового товара.

2)

$$Ц_n = Ц_б \cdot \frac{П_n^n}{П_б}$$

где:

$П_б$ – значение параметра базовой модели товара;

$П_n$ – значение параметра нового товара;

n – коэффициент изменения, величина которого определяется экспертным путем в интервале 0,6 – 0,8.

4. ПОРЯДОК ОПРЕДЕЛЕНИЯ НАЧАЛЬНОЙ (МАКСИМАЛЬНОЙ) ЦЕНЫ Контракта при размещении заказов на оказание услуг

4.1. Определение начальной (максимальной) цены контракта на основе рыночной стоимости оказываемых услуг

4.1.1. Определение начальной (максимальной) цены контракта производится на основе действующих среднерыночных цен на оказание закупаемых видов услуг.

4.1.2. Основой для расчета служат единичные цены (тарифы), установленные как минимум тремя фирмами, специализирующимися на оказании видов услуг, требующихся заказчику. При выборе фирм принимается во внимание возможность предоставления ими услуг требуемого качества в нужном объеме, согласно требованиям технического задания.

4.1.3. Для расчета начальной (максимальной) цены контракта выбираются цены (тарифы) фирм, зарекомендовавших себя с положительной стороны на рынке закупаемых видов услуг. По возможности рекомендуется использовать действующие тарифы, установленные фирмами, являющимися лидерами муниципального или регионального рынка. При необходимости могут использоваться тарифы фирм, предоставляющих услуги на общероссийском рынке и (или) за рубежом.

4.1.4. Сбор данных о действующих ценах (тарифах) на требуемые виды услуг производится путем изучения информации на Интернет – сайтах, получения прейскурантов, проведения телефонных опросов в соответствии с порядком, предусмотренным в пункте 3.1.11.

4.1.5. В качестве источника информации об исполнителях и предлагаемых ими ценах (тарифах) на оказание аналогичных видов услуг могут использоваться реестры контрактов, протоколы ранее проведенных торгов, запросов котировок и иные документы. Полученные

данные могут использоваться для расчета начальной (максимальной) цены контракта при условии корректировки на инфляционный рост цен на основе индекса-дефлятора.

4.1.6. В зависимости от вида услуг расчет начальной (максимальной) цены контракта может производиться на основе:

4.1.6.1. стоимости единицы времени: нормо-час, нормо-день, др. (например, техническое, сервисное обслуживание, аудиторские услуги);

4.1.6.2. стоимости единицы вида услуг (например, услуги прачечных, химчисток);

4.1.6.3. размера комиссионных или процента (например, банковские, посреднические услуги, др.);

4.1.6.4. других единиц измерения, принятых для установления тарифов.

4.1.7. Расчет объема услуг каждого вида определяется экспертным путем с использованием, при необходимости, сведений, содержащихся в реестрах контрактов и заявках участников по завершённым торгам на оказание аналогичных или сходных видов услуг.

4.1.8. Для фиксирования результатов, полученных путем сбора данных о ценах (тарифах) на оказание услуг и последующего расчета начальной (максимальной) цены контракта рекомендуется использовать Таблицу 5 цен (тарифов) расчета начальной (максимальной) цены контракта (Приложение 1).

4.1.9. Для каждого вида услуг, включенного в состав лота (контракта), в Таблицу 5 заносятся следующие данные:

4.1.9.1. наименование оказываемого вида услуг (колонок «Наименование услуги»);

4.1.9.2. основные качественные характеристики оказываемого вида услуги и (или) требования, предъявляемые к предоставляющим их фирмам (колонок «Основные характеристики»). При определении тарифов на услуги, выраженных в форме комиссионных, в колонке указывается сумма «объекта услуг» (стоимость контракта, объекта, финансовой операции и др., на которую начисляется процент, комиссионные);

4.1.9.3. единица измерения стоимости услуг (колонок «Ед. тарифа»);

4.1.9.4. порядковые номера опрошенных фирм, предоставляющих услуги требуемого качества (заголовки столбцов колонки «Единичные цены (тарифы)»), наименования опрошенных фирм, контактные сведения (сноска к таблице);

4.1.9.5. единичные цены (тарифы), установленные опрошенными фирмами (столбцы колонки «Единичные цены (тарифы)»);

4.1.10. объем предоставляемых услуг в форме числа единиц оказываемого вида услуг, например, нормо-часов, видов услуг и т.п. (колонок «Количество»).

4.1.11. Определение начальной цены вида услуг может производиться на основании:

4.1.11.1. усредненных цен, рассчитанных как среднее арифметическое единичных цен (тарифов) - если разница в единичных ценах опрошенных фирм составляет десять и более процентов;

4.1.11.2. наибольшей единичной цены, установленной опрошенной фирмой - если различие между максимальной и минимальной единичными ценами опрошенных фирм не достигает десяти процентов.

4.1.12. При определении начальной цены вида услуг на основе усредненных цен в Таблицу 5 заносятся следующие данные, полученные расчетным путем:

4.1.12.1. среднее арифметическое единичных цен услуг (столбец «Средняя», а также столбец «Начальная цена» колонки «Единичные цены (тарифы)», в который копируются данные столбца «Средняя»);

4.1.12.2. начальная цена вида услуг, полученная как произведение средних единичных цен (столбец «Средняя» или «Начальная цена» колонки «Единичные цены (тарифы)») и объема закупаемых услуг (колонок «Количество») – указывается в колонке «Всего. Начальная цена вида услуг».

4.1.13. При расчете начальной цены оказываемого вида услуг на основе наибольшей полученной единичной цены, таблица заполняется следующим образом:

4.1.13.1. столбец «Средняя» не заполняется;

4.1.13.2. наибольшая полученная единичная цена из числа цен, указанных в колонке «Единичные цены (тарифы)», заносится в столбец «Начальная цена» данной колонки;

4.1.13.3. начальная цена вида услуг, рассчитывается как произведение цены, указанной в столбце «Начальная цена» колонки «Единичные цены (тарифы)» и объема закупаемых услуг (колонка «Количество»), и указывается в колонке «Всего. Начальная цена вида услуг».

4.1.14. Начальная (максимальная) цена контракта рассчитывается путем сложения начальных цен, входящих в него видов услуг.

4.1.15. Для расчета начальной (максимальной) цены контракта может использоваться следующая формула:

$$НЦ_k = \sum_{i=1}^n \bar{C}_i \cdot Q_i$$

где:

$НЦ_k$ – начальная (максимальная) цена лота (контракта),

$\bar{C}_i$ – усредненная цена единицы услуг (единица рабочего времени, затрачиваемого на оказание определенного (i-го) вида услуг; величина комиссионных, процента, взимаемого за оказание услуг, от стоимости объекта услуг в рублях, т.п.),

Q – объем (количество) услуг (рабочее время, необходимое на оказания определенного вида услуг, число объектов услуг каждого вида, требующееся заказчику, т.п.),

i – вид услуг,

n – необходимое число видов услуг.

4.1.16. Дальнейший расчет начальной (максимальной) цены контракта производится в соответствии с рекомендациями, изложенными в пунктах 2.5 – 2.8.

4.2. Определение начальной (максимальной) цены контракта путем калькуляции затрат оказываемых услуг

4.2.1. Определение начальной (максимальной) цены контракта путем калькуляции затрат может осуществляться при размещении заказа на оказание услуг, предоставление которых связано с высокими дополнительными расходами (например, на закупку товаров). К их числу могут относиться услуги по ремонту, техническому обслуживанию, услуги общественного питания, санаторно-курортные услуги, услуги ателье и т.п.

4.2.2. Определение начальной (максимальной) цены контракта производится на основе данных, полученных от трех и более поставщиков, услуги которых отвечают техническим требованиям заказчика:

4.2.2.1. о ценах (тарифах) на оказываемые виды услуг;

4.2.2.2. о стоимости товаров (например, материалов, запасных частей, деталей, комплектующих, т.д.), других расходов (например, стоимость проживания в номере, аренда зала), входящих в состав закупаемых видов услуг.

4.2.3. Сбор данных производится в соответствии с рекомендациями, изложенными в п. 4.1.4.

4.2.4. Данные, полученные от нескольких поставщиков, усредняются.

4.2.5. Калькуляция затрат на оказание услуг производится на основе полученных усредненных данных.

4.3. Определение начальной (максимальной) цены контракта с использованием стоимости контрактов – аналогов с последующей корректировкой

4.3.1. При размещении заказа на оказание услуг, ежегодно закупаемых заказчиком в сходном объеме и качестве, расчет начальной (максимальной) цены контракта может производиться путем корректировки цен, указанных в контрактах, заключенных ранее, с использованием тех же способов размещения заказа. Корректировка цен контрактов может проводиться с учетом:

4.3.1.1. увеличения/сокращения количества единиц затраченного рабочего времени на выполнение отдельных видов или всего объема услуг;

- 4.3.1.2. количества и качества оказываемых услуг;
- 4.3.1.3. инфляции, с использованием индексов-дефляторов.

5. ПОРЯДОК ОПРЕДЕЛЕНИЯ НАЧАЛЬНОЙ (МАКСИМАЛЬНОЙ) ЦЕНЫ Контракта при размещении заказов на выполнение работ

Сметная стоимость выполняемых работ является основой для определения начальной (максимальной) цены контракта на выполнение работ. При этом сметная стоимость работ должна быть скорректирована заказчиком с учетом положений, указанных в настоящем разделе.

Источником информации для расчета сметной стоимости работ могут служить действующие цены, полученные путем анализа рынка, справочные цены отраслевых и региональных справочников, каталогов и изданий, приближенно отражающие уровень существующих цен, данные отраслевых и региональных нормативных справочников, сведения, содержащиеся в реестрах контрактов, заявках участников завершенных торгов, протоколах и т.п. Данные, полученные из указанных источников, могут использоваться для определения начальной (максимальной) цены контракта после корректировки в соответствии с рекомендациями, указанными в пунктах 2.2.7 - 2.2.10.

Заказчик при размещении заказа путем проведения торгов на этапе опубликования в официальном печатном издании и размещения на официальном сайте извещения о проведении торгов, а также на этапе проведения торгов, в срок установленный Федеральным законом от 21.07.2005 г. № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» для внесения изменений в извещение о проведении торгов и в документацию, а при размещении заказа путем запроса котировок цен – на этапе размещения на официальном сайте извещения о проведении запроса котировок цен, в случае изменения экономических, финансовых, правовых или технологических факторов вправе изменить в сторону увеличения или уменьшения определенную в соответствии с настоящим разделом начальную (максимальную) цену контракта на сумму такого увеличения или уменьшения, в том числе в случаях:

- изменения объема, условий выполнения и (или) характера работ, которые влекут или могут повлечь изменение стоимости работ (например, при возникновении необходимости в дополнительных работах или использования более или менее дорогостоящего метода выполнения работ по сравнению с ранее планируемым; при возникновении необходимости выполнить работы в менее короткий или более длительный срок по сравнению со сроком выполнения работ, который учитывался при определении начальной (максимальной) цены контракта; появление технологических новшеств, которыми заказчик пожелает воспользоваться, сезонный фактор и климатические особенности, в том числе специфика Северного завоза и т.д.),

- возникновения непредвиденных природных препятствий, которые влекут или могут повлечь изменение стоимости работ (например, гидрологические или почвенные условия, которые заказчик не мог обнаружить при определении начальной (максимальной) цены контракта; исчезновение ввиду природных явлений путей подъезда к месту выполнения работ и т.д.),

- изменение местных правил и условий, которые влекут или могут повлечь изменение стоимости работ (например, вступление в силу или изменение административных или иных правовых норм, касающихся условий выполнения работ, в том числе масштабов выполнения работ или их технических аспектов; возникновение транспортных проблем, отсутствие транспортных линий до места проведения работ и т.д.),

- изменения конъюнктуры рынка, в том числе увеличение или уменьшение уровня цен на оборудование, материалы и (или) услуги, необходимые для выполнения работ, изменение стоимости рабочей силы, изменение налогов или тарифов, снятие с производства и отсутствие в связи с этим на рынке необходимых материалов и (или) оборудования и т.д.);

- отклонения инфляции от прогнозных значений.

Начальная (максимальная) цена контракта помимо случаев, указанных выше, может корректироваться на величину инфляции. Величина инфляции рассчитывается одним из следующих способов:

1. на основании анализа фактического изменения цен поставщиков на основные материалы, используемые при выполнении работ за определенный промежуток времени;
2. на основании динамики изменений региональных индексов пересчета сметной стоимости строительства;
3. на основании прогнозных индексов инфляции в строительстве;
4. на основе официального прогноза уровня инфляции.

Заказчик обязан обосновать включение в расчет каждого из перечисленных факторов. Все принятые решения должны быть описаны в пояснительной записке, которая должна прикладываться к сметной документации, определяющей начальную (максимальную) цену контракта. В пояснительной записке следует указать методы определения стоимости, принятые в данном расчете из рекомендованных нормативными документами, и обосновать все отступления от рекомендаций нормативных документов. Изменение начальной (максимальной) цены контракта заказчик обязан согласовать с главным распорядителем средств бюджета.

5.1. Определение начальной (максимальной) цены контракта с использованием удельных показателей

5.1.1. Расчет начальной (максимальной) цены контракта на выполнение ряда технологически и конструктивно несложных работ может производиться с использованием удельных показателей, характеризующих стоимость единицы выполняемых работ, оцениваемых в натуральных показателях – например, стоимость озеленения квадратного метра газона, стоимость ремонта километра автомобильной дороги и т.п.

5.1.2. Сведения о значениях удельных показателей могут быть получены на основании источников, перечисленных в пункте 2.2.6, либо рассчитаны на основе данных о стоимости выполнении аналогичных видов работ.

5.1.3. Определение удельных показателей стоимости единицы выполняемых работ может производиться по формуле:

$$Ц_{уд} = \frac{Ц_1}{П_1}$$

где:

$Ц_{уд}$ – удельный показатель стоимости единицы выполненных работ, руб.

$Ц_1$ – цена работы – аналога, руб.

$П_1$ – объем работы – аналога в избранных натуральных показателях.

5.1.4. Расчет начальной (максимальной) цены контракта на основе удельных показателей стоимости единицы выполняемых работ может производиться по формуле:

$$Ц_n = Ц_{уд} \cdot П_2$$

где:

$Ц_n$ – начальная (максимальная) цена контракта

$П_2$ – требуемый объем работы в натуральных показателях.

5.2. Особенности определения начальной (максимальной) цены контракта при размещении заказов на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ

5.2.1. Определение начальной (максимальной) цены контракта на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ может производиться в соответствии с отраслевыми методиками, используемыми для составления смет, а также на основе укрупненных показателей затрат рабочего времени на выполнение работ, изложенных в настоящем разделе.

5.2.2. Для получения данных о ценах должны использоваться отраслевые нормативные справочники, реестры контрактов, информация, содержащаяся в заявках участников завершенных торгов. Полученные данные могут использоваться для расчета начальной (максимальной) цены контракта после корректировки с учетом особенностей предмета контракта, сроков и условий выполнения работ, региональных поправок, инфляционного роста цен и др.

5.2.3. Определение начальной (максимальной) цены контракта на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ путем составления смет по укрупненным показателям затрат рабочего времени на выполнение объема работ, предусмотренного техническим заданием, рекомендуется осуществлять в соответствии с рекомендациями, изложенными ниже.

5.2.4. Для расчета используется укрупненный показатель единицы стоимости рабочего времени одного специалиста, включающий в себя помимо оплаты его труда, социальные отчисления, накладные расходы (в том числе отчисления за использование офисной техники, другого оборудования, предоставляемого организацией для выполнения работ), плановые накопления, налоги и т.п.

5.2.5. Источником информации для определения единицы стоимости рабочего времени специалистов могут служить данные, содержащиеся в реестрах контрактов и заявках участников завершенных торгов. При отсутствии необходимой информации стоимость единицы рабочего времени специалистов может определяться экспертным путем с учетом:

5.2.5.1. соотношения спроса и предложения на услуги организаций, выполняющих работы в области предмета заказа и имеющих специалистов требуемой квалификации;

5.2.5.2. уровня и уникальности квалификации требующихся специалистов (опыт работы, базовое и дополнительное образование, ученая степень, т.п.), а также уровня технической оснащенности организаций, выполняющих работы в области задания.

5.2.6. При наличии разнообразных видов работ, содержащихся в техническом задании, производится расчет стоимости рабочего времени специалистов на выполнение отдельных видов работ.

5.2.7. Стоимость рабочего времени специалистов на выполнение вида работ определяется по формуле:

$$Ц_{зj} = \sum_{i=1}^n Ц_{рвi} \cdot Q_i$$

где:

$Ц_{зj}$ – стоимость рабочего времени специалистов на выполнение вида работ j,

$Ц_{рвi}$ – стоимость единицы (день или месяц) рабочего времени каждого (i – го) специалиста,

Q_i – количество единиц (дней или месяцев) рабочего времени каждого (i – го) специалиста, необходимых для выполнения задачи j,

i – специалист необходимой квалификации,

n – количество специалистов, необходимых для выполнения вида работ j.

5.2.8. Стоимость рабочего времени специалистов на выполнение всего объема работ, предусмотренных техническим заданием, определяется как сумма затрат их рабочего времени на выполнение отдельных видов работ:

$$Ц_c = \sum_{j=1}^n Ц_{зj}$$

где:

C_c – стоимость работы специалистов на выполнение всего объема работ, предусмотренных техническим заданием,

$C_{зj}$ – стоимость рабочего времени специалистов на выполнение вида работ j ,

j - вид работ,

i – специалист необходимой квалификации,

n – количество специалистов, необходимых для выполнения вида работ j .

5.2.9. Стоимость рабочего времени вспомогательного и технического персонала, необходимого для выполнения задания (ассистенты, помощники, программисты, переводчики, т.д.), может определяться как процент от общей стоимости рабочего времени специалистов на выполнение всего технического задания или отдельных видов работ. Размер процента определяется экспертным путем, исходя из конкретных особенностей предмета контракта.

5.2.10. Для получения итоговой величины начальной (максимальной) цены контракта к общей стоимости рабочего времени специалистов и вспомогательного персонала прибавляются результаты укрупненного расчета расходов на командировки, апробацию, приобретение материалов и информации для выполнения объема работ, предусмотренных техническим заданием;

5.2.11. В случае отсутствия утвержденных отраслевых нормативов, методик указанных в п.5.2.1., п.5.2.2., заказчик для определения начальной (максимальной) цены контракта на выполнение научно – исследовательских, опытно – конструкторских и технологических работ может использовать порядок расчета «на основе наибольшей полученной единичной цены», приведенный п.4.1..

6. Заключительные положения.

6.1. В случае возникновения разногласий между Управлением государственного заказа Ханты-Мансийского автономного округа – Югры и заказчиками в отношении расчета начальной (максимальной) цены государственного контракта, принятие решения по данному вопросу выносится на комиссию по определению начальной (максимальной) цены контракта, сформированную Управлением. Комиссия создается приказом начальника Управления, по предложению экспертно – аналитического отдела Управления.

Рассмотрение возникших разногласий осуществляется при условии наличия у Управления замечания по представленному расчету начальной (максимальной) цены государственного контракта (в письменной форме) и возражений заказчика (в письменной форме, согласованных заместителем (первым заместителем) председателя Правительства автономного округа, курирующим соответствующие исполнительные органы государственной власти автономного округа).

6.2. Комиссия рассматривает возникшие разногласия в течение 10 рабочих дней с момента обращения заинтересованной стороны и предоставления документов, указанных в п.6.1. настоящей методики.

**Таблица расчета начальной (максимальной) цены контракта
на поставку стандартных товаров без дополнительной комплектации и сопутствующих услуг, работ**

Лот № _____

Способ размещения заказа _____

Категории	Цены/ поставщики				Сре дняя **	Цены/ поставщиков				Сре дняя **	Цены/ поставщиков				Сред няя **	Начальная цена ***
	*	*	*	*		*	*	*	*		*	*	*	*		
	...	...	...	...		...	...	...	...		...	...	...	...		
Наименование товара, тех. хар-ки																X
Кол-во ед. товара																X
Модель, производитель																X
Цена за ед. товара.**																
Итого																
Наименование товара, тех. хар-ки																X
Кол-во ед. товара																X
Модель, производитель						X										X
Цена за ед. товара**																
Итого																
Наименование товара, тех. хар-ки																X
Кол-во ед. товара																X
Модель, производитель																X
Цена за ед. товара**																

Итого																
...																
ИТОГО товары																
Стоимость доставки**																
ИТОГО с доставкой																
Даты сбора данных																
Срок действия цен																

* поставщика, указанный в таблице 1. 2.	Номер поставщика в	Наименование поставщика	Контактная информация (Тел./факс, адрес электронной почты или адрес) или наименование источника информации
--	---------------------------	--------------------------------	---

Ф.И.О руководителя _____

Подпись _____
Дата составления сводной таблицы _____

* Указывается порядковый номер поставщика, соответствующий его наименованию, указанному в таблице-сноске. Число столбцов может быть уменьшено или увеличено в соответствии с числом опрошенных поставщиков. При необходимости строка с указанием наименований поставщиков может добавляться перед строкой «Наименование товара. Технические характеристики» каждой модели товара

** Средняя цена рассчитывается как среднее арифметическое цен, предложенных поставщиками по каждой модели товара.

*** Указывается наибольшая из полученных средних цен, указанных в колонках «средняя цена».

**** Если доставка товара не требуется или в цену товара включена стоимость доставки, строка «Стоимость доставки» не заполняется.

**Таблица расчета начальной (максимальной) цены контракта
на поставку технических средств и других товаров с дополнительной комплектацией,
предоставлением сопутствующих и других услуг, работ**

Лот № _____

Способ размещения заказа _____

Категории	Цены поставщиков				Сре дняя **	Цены поставщиков				Сре дняя **	Цены поставщиков				Сред няя **	Начальная цена ***
	*	*	*	*		*	*	*	*		*	*	*	*		
	...	...	...	...		...	...	...	...		...	...	...	...		
Наименование товара, тех. хар-ки																
Кол-во ед. товара																
Модель, производитель																
Цена за ед. товара - всего																
в том числе****:																
...																
...																
...																
...																
Итого																
Наименование товара, тех. хар-ки																
Кол-во ед. товара																
Модель, производитель																

Цена за ед. товара – всего																
в том числе****:																
...																
...																
...																
Итого																
...																
ИТОГО товары																
Стоимость доставки*****																
ИТОГО с доставкой																
Даты сбора информации																
Срок действия цен																

* Номер Наименование
поставщика, поставщика
указанный в
таблице

Контактные сведения
(Тел./факс, адрес электронной почты
или адрес) или наименование источника
информации

1.
2.
Ф.И.О руководителя _____

Подпись _____

Дата составления сводной таблицы _____

* Указывается порядковый номер поставщика, соответствующий его наименованию, указанному в таблице-сноске. Число столбцов может быть уменьшено или увеличено в соответствии с числом опрошенных поставщиков. При необходимости строка с указанием наименований поставщиков может добавляться перед строкой «Наименование товара. Технические характеристики» каждой модели товара

** Средняя цена рассчитывается как среднее арифметическое цен, предложенных поставщиками по каждой модели товара.

*** Указывается наибольшая из полученных средних цен, указанных в колонках «средняя цена».

**** Указывается наименование товара в базовой или иной комплектации, дополнительные элементы, запасные части, расходные материалы, сопутствующие и иные услуги, работы, предусмотренные контрактом. Цены указываются в расчете на единицу закупаемого товара.

***** Если доставка товара не требуется или в цену товара включена стоимость доставки, строка «Стоимость доставки» не заполняется.

**Таблица расчета начальной (максимальной) цены контракта
на изготовление и поставку товаров на основе стоимости товаров-аналогов**

Категории	Цены/ поставщики (источники информации)			Средн ая **	Цены/поставщики (источники информации)			Средн ая **	Цены/поставщики (источники информации)			Средн ая **	Начальная цена ***
	*	*	*		*	*	*		*	*	*		
	...	...	...		...	...	...		...	...	...		
Наименование товара, тех. характеристики													
Кол-во ед. товара													
Модель, производитель													
Стоимость товара аналога													
Элементы, исключаемые из комплектации товара-аналога													
...													
...													
...													
Стоимость товара-аналога без исключенных элементов													
Дополнительные элементы, включаемые в комплектацию товара													
...													
...													
Стоимость товара-аналога в требуемой комплектации													
ИТОГО стоимость товара	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	
Стоимость доставки*****													
ИТОГО с доставкой													
Даты сбора информации													
Срок действия цен						26							

*	Номер	Наименование	Контактная информация
поставщика/ источника информации, указанный таблице	поставщика	в	(Тел./факс, адрес электронной почты или адрес) или наименование источника информации
1.			
2.			

Ф.И.О руководителя _____

Подпись _____

Дата составления сводной таблицы _____

* Указывается порядковый номер поставщика или источника информации, соответствующий его названию, указанному в сноске. Число столбцов может быть уменьшено или увеличено в соответствии с числом опрошенных поставщиков.

** Средняя цена рассчитывается как среднее арифметическое цен, предложенных поставщиками по каждой модели товара.

*** Указывается наибольшая из полученных средних цен, указанных в колонках «средняя цена».

**** Если доставка товара не требуется или в цену товара включена стоимость доставки, строка «Стоимость доставки» не заполняется.

Определение начальной (максимальной) цены контракта на поставку товаров, изготавливаемых по заказам, с использованием параметрических методов путем расчета удельной цены параметра

Лот № _____

Способ размещения заказа _____

Категории	Модели товаров			Среднее значение	Новый товар
	№1	№2	№3		
Значение параметра				X	
Цена единицы товара, руб.				X	
Удельная цена параметра товара					X
Количество	X	X	X	X	
Начальная (максимальная) цена контракта, руб.	X	X	X	X	

Таблица цен расчета начальной (максимальной) цены контракта на оказание услуг

Лот № _____

Способ размещения заказа _____

Наименование услуги	Основные характеристики	Ед. тарифа	Единичные цены (тарифы)						Кол-во	Всего. Начальная цена вида услуг
							Средняя	Начальная цена		
Итого начальная (максимальная) цена лота										
Дата сбора данных										
Срок действия цен										